



1月13日に都内のホテルで開かれた日本工作機械工業会の新年賀詞交歓会で、花木義磨会長（オーフマ社長）は2016年の工作機械受注額を「1兆5,500億円」と見通す旨語ったと、業界各紙が報じている。

例年、数字を聞いて会場が「どよめく」シチュエーションは、いわば、おなじみの光景ではあるが、今年の場合は「心底」のどよめきが轟いたものと察せられる。

この数字は2015年の期初目標と同じであり、「再挑戦」となるからだ。

国内は補助金や減税、潜在的な老朽化設備の更新。また北米における自動車や航空機産業向け需要の回復が目星となると伝え聞く。

ND社は1兆3,500億円予測

一方、月刊誌『生産財マーケティング』の発行や展示会『メカトロテック

日工会、16年受注額は一兆五千五百億の見込み

クジャパン』の主催者であるニュースダイジェスト社（ND社）は、今年1月8日に名古屋市内のホテルで開催した「FA業界新年賀詞交歓会」の場で、こちらは「1兆3,500億円」との予測を示した。

内分けは、内需5,200億円・外需8,300億円となった。

それぞれの重要なポイントとして、内需＝円安／ビンテージ/ECO対応など。外需＝ユーザー企業の巨大化／米欧の雲行き怪しい／新興国はいまだ厳しい、との見解を示した。

(共同取材先による提供。本紙7面に関連記事を掲載)。

各地での新年賀詞会では、「IoT時代」「Industrie 4.0」「ロボット革命」「機電再融合」といったフレーズが飛び交ったが、約10ヶ月後のJIMTOFは、どんな世情のなかを迎えるのだろう。

太平洋パートナーシップ協定が今年が「いよいよ」発効に向けた準備期間、助走期間となる意味では、年初のことから、特に各地で開催された賀詞交歓会のあいさつの原点力発電所の再稼働（1月29日）とともに、こぞつて「良い話」としてあがつていPである。

クジャパン』の主催者であるニュースダイジェスト社（ND社）は、今年1月8日に名古屋市内のホテルで開催した「FA業界新年賀詞交歓会」の場で、こちらは「1兆3,500億円」との予測を示した。

内分けは、内需5,200億円・外需8,300億円となった。

それぞれの重要なポイントとして、内需＝円安／ビンテージ/ECO対応など。外需＝ユーザー企業の巨大化／米欧の雲行き怪しい／新興国はいまだ厳しい、との見解を示した。

(共同取材先による提供。本紙7面に関連記事を掲載)。

各地での新年賀詞会では、「IoT時代」「Industrie 4.0」「ロボット革命」「機電再融合」といったフレーズが飛び交ったが、約10ヶ月後のJIMTOFは、どんな世情のなかを迎えるのだろう。

「貿易代行ドットコム事業」の可能性とは



流れは止めようがない。めないが、TPPの進捗して入れて（輸入）くともに、昨今「実際、れ」といったケースだ

参加各社の海外取引へが告知できたことは意の興味、真剣さがうかがい。今まで関税が何十%とかかっていたの十%とかかっていたのする独立商社も多いうことだ。

単純に考えても、今後、「貿易が変わる」ということだ。

0年9月、大阪府異業

さかのぼれば201

トした。

がい知れ「貿易代行

が告知できたことは意

義深かつた」とコメント

がなくなるわけだから、え、普段からかかわり

単純に大きい」と水谷

のある商社に依頼、あ

るいは自社で貿易を手

掛けれる企業も多いなか

社長は話す。

「代行」とは実務的に

「会社によつては、そ

いつた接点も何もなく

『とにかく、わからん！』

といつたところも少な

いふから、ひとつのバ

は国内だけではない！

分野においても、「市場

に拍車がかかるのは明

らか。

行ドットコムの可能性

が増えてくる」。

「個人」も含め、どの

業務、また、獣毛、木

品をどこどこに送つて

「代行」とは実務的に

「会社によつては、そ

いつた接点も何もなく

『とにかく、わからん！』

といつたところも少な

いふから、ひとつのバ

は国内だけではない！

分野においても、「市場

に拍車がかかるのは明

らか。

行ドットコムの可能性

が増えてくる」。

「個人」も含め、どの

業務、また、獣毛、木

品をどこどこに送つて

「代行」とは実務的に

「会社によつては、そ

いつた接点も何もなく

『とにかく、わからん！』

といつたところも少な

いふから、ひとつのバ

は国内だけではない！

分野においても、「市場

に拍車がかかるのは明

らか。

行ドットコムの可能性

が増えてくる」。

「個人」も含め、どの

業務、また、獣毛、木

品をどこどこに送つて

「代行」とは実務的に

「会社によつては、そ

いつた接点も何もなく

『とにかく、わからん！』

といつたところも少な

いふから、ひとつのバ

は国内だけではない！

分野においても、「市場

に拍車がかかるのは明

らか。

行ドットコムの可能性

が増えてくる」。

「個人」も含め、どの

業務、また、獣毛、木

品をどこどこに送つて

「代行」とは実務的に

「会社によつては、そ

いつた接点も何もなく

『とにかく、わからん！』

といつたところも少な

いふから、ひとつのバ

は国内だけではない！

分野においても、「市場

に拍車がかかるのは明

らか。

行ドットコムの可能性

が増えてくる」。

「個人」も含め、どの

業務、また、獣毛、木

品をどこどこに送つて

「代行」とは実務的に

「会社によつては、そ

いつた接点も何もなく

『とにかく、わからん！』

といつたところも少な

いふから、ひとつのバ

は国内だけではない！

分野においても、「市場

に拍車がかかるのは明

らか。

行ドットコムの可能性

が増えてくる」。

「個人」も含め、どの

業務、また、獣毛、木

品をどこどこに送つて

「代行」とは実務的に

「会社によつては、そ

いつた接点も何もなく

『とにかく、わからん！』

といつたところも少な

いふから、ひとつのバ

は国内だけではない！

分野においても、「市場

に拍車がかかるのは明

らか。

行ドットコムの可能性

が増えてくる」。

「個人」も含め、どの

業務、また、獣毛、木

品をどこどこに送つて

「代行」とは実務的に

「会社によつては、そ

いつた接点も何もなく

『とにかく、わからん！』

といつたところも少な

いふから、ひとつのバ

は国内だけではない！

分野においても、「市場

に拍車がかかるのは明

らか。

行ドットコムの可能性

が増えてくる」。

「個人」も含め、どの

業務、また、獣毛、木

品をどこどこに送つて

「代行」とは実務的に

「会社によつては、そ

いつ

特集!「防サビ」「除湿」のトレンド

三菱電機

三菱電機
除湿に、低温域に強い
は、従来の
デシカント方式を組み
ヒートポン
合させたハイブリッド
方式では
難しかった
式の除湿機を新開発
し、2月10日から発売
低温度での
を開始する。

その新商品の説明お
よび工場見学が1月22
日、和歌山市の三菱電
機冷熱システム製作所
にて行われた。
会見にあたつた同製

課専任の福原啓三氏ら
の解説内容をまとめ
ば、次の通りとなる。
産業用除湿機の業界
動向を概観すれば、最

近い将来は7千台を超
えて8千台近くまで伸
長すると見ている。

業ならサビが発生して
しまい歩留りの原因と
なり、出荷された配達
センターや倉庫で梱包
段ボールが変形・変質
してしまう。

近年は衛生管理と食
の安全への意識の高ま
りから、食品加工場で
の湿気対策、低温倉庫
で需要創造目指す

では、「何がハイブリ
ッド」なのか?。同社の
「ハイブリッド式産業
用除湿機の主な特長」
と強調した。

このように、「ヒート
ポンプ式もデシカント
方式も一長一短」とい
うなか、双方の長所を
併せ持ち短所を克服し
たハイブリッド方式の
開発、新発売に至った。

では、原理上、低
温・低湿度では性能が
発揮できないため、低
温・低湿度は同社では
採用し冷媒で除湿す
る。では、原理上、低
温専用タイプの長所は、
一方、デシカント方式は、
①消費電力が低く省エネ
性が高い②比較的初期
投資がかからない。
一方、デシカント方式は、
①高分子吸収剤によ
る分子間結合での臭氣
吸着のため、臭気濃縮

性能を發揮し、さらに
デシカント方式と比較
して省エネ・省コスト。
ただし、臭気濃縮するリスクが
ある、といった短所が
ある。

のダクト設置が必要な
ため、工事コストがか
かる③デシカント材が
臭気濃縮するリスクが
ある、といった短所が
ある。

ハイブリッド式産業
用除湿機の主な特長

として、①外気侵入の
少ない低温冷蔵庫内②食
品加工場・プロセスセ
ンター③低温物流倉庫
の冷蔵庫前室④倉庫・
食品工場の天井裏。



▲ハイブリッド除湿機
室内機



◀デシカント
材引き抜き

産業用除湿機は「三
菱の隠れたヒット
商品」

産業用除湿機において
三菱電機は、トップ
シェア(50%以上)を
誇り、「実は三菱電機の
隠れたヒット商品」だ
という。そのため、どちらか
といえば既存のマーケ
ットを取りにいくので
なく、「新たな需要を
創造していくのが、ト
ップメーカーの責務」
と考えている。

その用途は多種多様
にわたる。身近でいえ
庫での導入事例が示さ
れ、「これらが従来の需
要分野だったが、冒頭
納入先の葉たばこ生
産、食品工場(だし、酒、
給食センター)、物流倉
庫での導入事例が示さ
れていた。

その用法は多種多様
にわたる。身近でいえ
庫での導入事例が示さ
れ、「これらが従来の需
要分野だったが、冒頭
納入先の葉たばこ生
産、食品工場(だし、酒、
給食センター)、物流倉
庫での導入事例が示さ
れていた。

その用法は多種多様
にわたる。身近でいえ
庫での導入事例が示さ
れ、「これらが従来の需
要分野だったが、冒頭
納入先の葉たばこ生
産、食品工場(だし、酒、
給食センター)、物流倉
庫での導入事例が示さ
れていた。

その用法は多種多様
にわたる。身近でいえ
庫での導入事例が示さ
れ、「これらが従来の需
要分野だったが、冒頭
納入先の葉たばこ生
産、食品工場(だし、酒、
給食センター)、物流倉
庫での導入事例が示さ
れていた。

その用法は多種多様
にわたる。身近でいえ
庫での導入事例が示さ
れ、「これらが従来の需
要分野だったが、冒頭
納入先の葉たばこ生
産、食品工場(だし、酒、
給食センター)、物流倉
庫での導入事例が示さ
れていた。

その用法は多種多様
にわたる。身近でいえ
庫での導入事例が示さ
れ、「これらが従来の需
要分野だったが、冒頭
納入先の葉たばこ生
産、食品工場(だし、酒、
給食センター)、物流倉
庫での導入事例が示さ
れていた。

金型や金属製品、設備
のサビやカビで、また
海外輸出・製品の長
期保管で困っていない
だろか。

それらに便利な資材
・ツールとなるのが、
もりや産業(本社=大
阪市東区)が取り扱
う防サビ資材(下写真
はその一例)だ。

これまで、金型や金
屬機器の出荷や保管、
輸送についての防サビ
対策は、グリースや防
サビ油を金属の表面に
塗布し、サビの発生を
抑える方法が一般的だ
った。

しかしこの方法だと、
代わる、環境に優しい
防サビ対策が必要とな
った。

「防サビ油の塗布、防サ
ビ油のふき取り」とい
つた。

そこで、工数・コスト
削減と環境負荷の低
減を実現するためにさ
まざまな防サビ対策資
材が開発された。

そのなかでも「高い
防サビ対策」が可能な
「気化性防サビシリ
ー」には、「包む」ロ
ールフィルム・ファイル
ルム・角底袋・チャック
付袋・ストレッチフィ
ルム・防サビ紙・気泡
緩衝材・帶電防止袋・塗
装入りのカット防
サビ紙・エミッター・タ
ブレット・乾燥剤・



金型や金属製品・設備のサビ対策に

もりや産業

『気化性防サビシリーズ』

阪市東区)が取り扱
う工程が発生、さらに、
サビが発生してしまっ
た場合は「サビ落とし」
これまで、金型や金
屬機器の出荷や保管、
輸送についての防サビ
対策は、グリースや防
サビ油を金属の表面に
塗布し、サビの発生を
抑える方法が一般的だ
った。

しかしこの方法だと、
代わる、環境に優しい
防サビ対策が必要とな
った。

そこで、工数・コスト
削減と環境負荷の低
減を実現するためにさ
まざまな防サビ対策資
材が開発された。

そのなかでも「高い
防サビ対策」が可能な
「気化性防サビシリ
ー」には、「包む」ロ
ールフィルム・ファイル
ルム・角底袋・チャック
付袋・ストレッチフィ
ルム・防サビ紙・気泡
緩衝材・帶電防止袋・塗
装入りのカット防
サビ紙・エミッター・タ
ブレット・乾燥剤・

今号では、ま
ずメカニズムを
紹介する。

この【VPC】は、
通常の手入れでは困難
なスキ間に入り込み、
さらには水分に影響さ
れることなく金属面に
付着、防サビ膜を形成
する。

また、ゴムやプラス
チックを侵さないので
施工時にマスキングや
塗り分けの必要もない。

幸い、当社は冷凍機
の分野でも大きなシェ
アを獲得できており、
これまでの導入事例が示
されていました。

この気化性防サ
ビ成分【VPC】
が金属に帶
い込まれ、電気に吸着
され、目に見え
ない防サビ成分
の膜を形成、サ
ン環境や人に優しい
成分を使用してい
たるた



生産効率の向上や作業時間の短縮、工具に求められる高い精度、耐久性、面粗度の向上など、あらゆるニーズにお応えします。

株式会社ノダ精工
<http://www.noda-precision.co.jp/>

ブラシの110番

(商標登録 第5141661号)

お問い合わせ

TEL 0120-689-110(代)

受付時間: 朝8時~午後6時 定休日: 毎週土・日・祝日

カタログ請求はFAXで (年中無休24時間)

FAX 0120-785-150(代)

<http://www.brush110.com>
E-mail: nsk@brush110.com

株式会社 鳴門屋
〒577-8533 東大阪市柏田本町10番11号
TEL: 06-6728-0110(代) FAX: 06-6727-5150(代)

全国の有名工具店でお求めいただけます。

低温環境(-30 ~ -10°C)でも高い除湿能力

能力発揮

10°C程度でも高性能
開発、新発売に至った。

②低温時の除湿能力が
約39%アップ。

①デシカント方式と比
べ①高分子吸収剤によ
る分子間結合での臭氣
吸着のため、臭氣濃縮

①外気侵入の
多い低温冷蔵庫内②食
品加工場・プロセスセ
ンター③低温物流倉庫
の冷蔵庫前室、冷蔵
庫・冷蔵庫天井裏、あ
るいは種子保管など、
ターナーを使用せず、冷
媒サイクルを利用する
ため消費電力が低く省
出時の排気性ダクトが
不要なため省施工・省
コスト。

ハイブリッド式除湿
機のターゲットとして
は、「まずは既存マーケ
ットのなかで、現在は
『プロセスバブル』とい
われ食品関係の設備投
資が非常に大きいこと
から、プロセスセンタ
ー、冷蔵庫前室、冷蔵
庫・冷蔵庫天井裏、あ
るいは種子保管など、
ターナーを使用せず、冷
媒サイクルを利用して
いるマーケットがあ
る」と強調した。

ハイブリッド式産業
用除湿機の主な特長
として、①外気侵入の
多い低温冷蔵庫内②食
品加工場・プロセスセ
ンター③低温物流倉庫
の冷蔵庫前室、冷蔵
庫・冷蔵庫天井裏、あ
るいは種子保管など、
ターナーを使用せず、冷
媒サイクルを利用して
いるマーケットがあ
る」と強調した。

の言葉どおり、もつと
潜在的なお客様の困
っている部分を掘り起こ
すことから、こういつ
たところに新たな需要
はないか?が、元々の
ある。

このように、「ヒート
ポンプ式もデシカント
方式も一長一短」とい
うなか、双方の長所を
併せ持ち短所を克服し
たハイブリッド方式の
開発のきっかけだった
た。

では、「何がハイブリ
ッド」なのか?。同社の
「ハイブリッド式産業
用除湿機の主な特長」
と強調した。

MONTHLY ポックス席

OSG 全国合同賀詞交歓会

営業・経常利益は200億円超え 売上高は2年連続1千億を達成

オーエスジー(本社=愛知県豊川市、石川則男社長)は1月18日、同社アカデミー内ゲストハウスにて、「2016年OSG全国合同賀詞交歓会」を開き、卸売代理店や特約代理店、関係者らを含め、およそ100人が参集した。



「世界中にユーザーはある」 (大沢会長)

大沢輝秀会長はあいさつに先立

ち、まず、「いま、日本に4着しかない」という白いダウンジャケットを着用し、紹介した。

これは、オーエスジーがメイン



スポンサーに就任し、宇宙ゴミ計測事業の超小型衛星「IDEA OSG 1」のエンブレムが入ったオリジナルジャケットのことを指す。

「宇宙服ではない」と笑いを誘った大沢会長は、2015年度を振り返り、「2年連続で売上高1,000億円を達成できた。また、私どもが『夢にまで見た』200億円を超える営業利益、そして経常利益を達成することが出来た。ひとえに、皆さまの大変なご協力によるもの」と感謝の意を表した。

その要因を、「当社は、最も確かで強い、日本の事業のうえに、海外市場を着実に築いてきた」とし、海外進出、展開における、「グッドタイミングを逃さない」事例として、2000年の中国進出時や48年前の米国進出時のエピソードなどに話はおよび、次のように呼びかけた。

「世界中にユーザーはある。日本だけを意識せず、世界中に伸びていくオーエスジーと共に歩んでいただきたい」。

「おそらく転換期になる」 (石川社長)

大沢会長の言葉を受け、石川則男社長は、「まったくその通り」と追隨。「日本の事業が非常にしっかりとしている。その基盤のうえに立って海外進出してきたことが、現在のオーエスジーの姿につながっている」とあいさつを重ね、2015年11月期の業績報告に移った。

▽売上高=1,119億円(対前年度比+10.8%) ▽営業利益=215億9,700万円(同+24%) ▽経常利益=215億1,000万円(同+22.4%) ▽当期純利益=125億1,800万円(同+25.3%)。

このように、「過去最高の業績」を挙げた同社は、ROE(株主資本利益率)においても12.9%と、

対前年度比で1.2ポイント上昇した。

また、中期経営計画で示す、「2020年に売上高1,500億円、営業利益300億円」を達成するため、超硬エンドミルおよび超硬ドリルの売上高を、それぞれ、「現在の1.7倍(エンドミル)、2倍(ドリル)にする」との施策を掲げた。

そのうえで、今年度(2016年)は、「売上高1,170億円、営業利益230億円、当期純利益140億円を目指したい」とした。

さらに、「超硬製品の売り上げ、生産を加速させるために、かなり高い水準である125億円の設備投資を継続させる」、「マザー工場である大池工場の無人化比率を高めると共に、自動車、航空機産業向けに差別化製品の増産を整える」、「JIMTOF開催(11月)前には、Aブランド新製品を大幅投入する」などの戦略を語った。

石川社長は、「かなり不透明な2016年になろうかと思うが、おそらく『転換期』かな、と内心では思っている。皆さまとのパートナーシップを通じて、共に成長させてほしい」と締め括った。

その後は鏡開き、乾杯と続き、中締めのあと、大沢伸朗常務が閉会のあいさつに立った。

「考えて動く」が重要な年 (大沢伸朗常務)

今年が60年に一度の「丙申」(ひのえさる)にあたりことから、「だんだん形になっていく、成長過程」の年であることを引用。同社の販売店組織である「Aクラブ」発足になぞらえ、「この2~3年が勝負になる。皆さまと土壌づくりを、どうしていくかに尽きると思う。Aクラブ元年を三位一体で走りたい。『考えて動く』のが重要な年になる」旨を、お礼と共に述べた。

日本機械工具工業会 新年賀詞交歓会

会員の国際化サポートで世界需要取り込む

日本工具工業会(東京都千代田区、本間博夫会長=不二越社長)は、1月7日、銀行俱楽部(東京・丸の内)にて、「平成28年新年賀詞交歓会」を開催した。

本間会長(写真)はまず、「2015年度の会員出荷規模は4,760億円と前年度比で4.5%伸びる見込みだが、輸出比率(34%)は1ポイントの伸びにすぎず、いわゆる『内需頼み』の出荷構造になっている」と足元を概観。

「しかしながら、国内を中長期的に鑑みれば、自動車メーカーにおいてはEVやFCVなどの環境対応車の開発が加速し、脱エンジン、脱トランスミッションへの方向性から、加工部品点数の減収とともに、切削工具の需要が減少していくのは間違いない」と続けた。

そのうえで、「一方、世界の工具需要は約2兆円規模と推定されるなかで、当工業会のシェアは20%台前半であることから、まだ海外には需要はあるといえる。この需要を取り込むため、工業会が発足時の大好きな目標だった国際委員会を新設した。会員の国際化の役に立つよう、具体的に順次展開していく」と施策を述べた。

「日本の工具=世界の基準」に期待

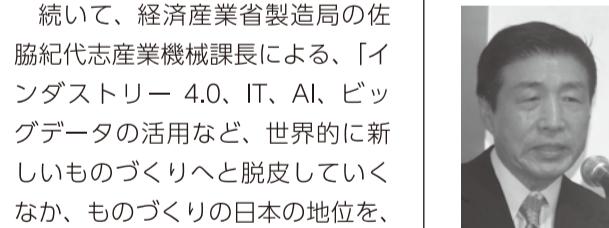
また、昨年のMRJ初飛行の話

題にふれながら、「難削材のかたまりである航空機の機体は、切削工具における技術革新の可能性が大きく残されている分野だといえる」とし、「さらには、JIS、ISOへの規格化を進め、この分野で、『日本の工具=世界の標準』となり、世界需要を取り込んでいくことを期待する」と、いくつかの課題をあげながら、新年のあいさつとした。

続いて、経済産業省製造局の佐脇紀代志産業機械課長による、「インダストリー4.0、IT、AI、ビッグデータの活用など、世界的に新しいものづくりへと脱皮していくなか、ものづくりの日本の地位を、これまで以上に高めたい」旨の来賓代表あいさつのあと、牛島副会長から、「統合後、初の新年を祝う」との発声で乾杯した。

統合後初の新年を270人が祝う

なお昨年は、旧・超硬工具協会と旧・日本工具工業会との統合前の「合同開催」だったが、牛島副会長の言葉どおり、統合後初となった今には、正会員、賛助会員、来賓、OB、関係者ら約270人が参加した。



大沢会長の言葉を受け、石川則男社長は、「まったくその通り」と追隨。「日本の事業が非常にしっかりとしている。その基盤のうえに立って海外進出してきたことが、現在のオーエスジーの姿につながっている」とあいさつを重ね、2015年11月期の業績報告に移った。

▽売上高=1,119億円(対前年度比+10.8%) ▽営業利益=215億9,700万円(同+24%) ▽経常利益=215億1,000万円(同+22.4%) ▽当期純利益=125億1,800万円(同+25.3%)。

このように、「過去最高の業績」を挙げた同社は、ROE(株主資本利益率)においても12.9%と、

新製品セレクション

シーコ・ツールズ
secoco

三菱マテリアル

「MS plusエンドミルシリーズ」を拡大



三菱マテリアル 加工事業カンパニー(本社=東京都千代田区、鶴巻二三男カンパニープレジデント)は、超硬エンドミル「MS plus エンドミルシリーズ」に型番を追加し、販売を開始した。

一般鋼から50HRC程度までの高硬度鋼の金型材や部品加工の幅広い範囲で、安定した寿命を発揮するMS plusシリーズに、ステンレス鋼や炭素鋼などの部品加工に高能率加工を実現するスクエアエンドミル『MPMHV』『MPJHV』を

追加し、シリーズの拡充を図った。超硬エンドミルMS plus エンドミルシリーズ『MPMHV』『MPJHV』の主な特長は次の通り。

①「MS+ (エムエスプラス) コーティング」を採用。炭素鋼から50HRC程度の高硬度鋼まで、幅広い被削材で優れた耐摩耗性を発揮。

②異なるねじれ角による不等リード形状により、びびり振動を抑制し、突出しの長い加工での安定した切削が可能となり、特にセミロング刃長のMPJHVは、縦壁の仕上げ加工に最適。

③ミドル刃長のMPMHVは、刃長と全長を従来品より長い設定としたことでより高い汎用性を実現。

三菱マテリアル

SE高精度ドリルシリーズに『SEPDS』追加

三菱マテリアル 加工事業カンパニーは、ハイスマーリングシャンクドリル「SE 高精度ドリルシリーズ」に型番を追加し、販売を開始した。

SE 高精度ドリルシリーズは、切れ味が良く、耐溶着性と切りくず排出性を向上させることにより、鋼・鍛鉄・ステンレス鋼から非鉄金属のドリル加工に低コストかつ、良好な仕上げ面と高精度な穴あけ加工を実現し、抜けバリが抑制されるなど好評を得ている。

このたび、溝長の短いショートサイズ『SEPDS』を追加し、シリーズの拡充を図った。

SEPDSの主な特長は次の通り。
①歯切工具などで、耐摩耗性を



向上させるための表面処理「STH処理」をドリル用に最適化した独自表面処理「D-STH処理」により、ノン

コーティングの切れ味を保ちながら、コーティング品並みの耐摩耗性を実現。

②一般的コーテッドハイスクエアドリルに比べ高精度なドリル径公差を実現。

③コーテッドハイスクエアドリルに比べて、独自表面処理「D-STH処理」は母材の微小な穴を残すことにより、クーラントの潤滑性が向上。

三菱マテリアル

荒・中仕上げ加工用ボールエンドミルに新材種

三菱マテリアル 加工事業カンパニーは、荒・中仕上げ加工用ボールエンドミル「SRM2」にPVDコーテッド超硬材種を追加し、販売を開始した。



SRM2は、インサートとボディの中心肉厚に厚みを持たせ、インサートやボディの割損に強く、中・大型金型加工用の刃先交換式ボールエンドミル。

このたび、独自技術TOUGH-Σ(タフ・シグマ)テクノロジーを適用したAl-Ti-Cr-N系積層PVDコ

ーテッド超硬材種の鋼加工用『MP6120』、チタン合金・耐熱合金加工用『MP9120』を追加した。

主な特長は、①独自技術TOUGH-Σテクノロジーは、Al含有量を高め高温下での耐摩耗性・耐溶着性を向上したベース層と、被削材別の最適被膜を積層構造にすることにより、クラック進展を阻止し耐欠損性も大幅に向かう。②鋼加工用『MP6120』には、(Al,Cr)N系コーティング層を採用し、熱の膨張と収縮により発生する熱亀裂を抑制。③チタン合金・耐熱合金加工用『MP9120』には、CrN系コーティング層を採用、刃こぼれ原因の溶着による構成刃先を抑制。

セコ・ツールズ

サイアロンセラミック材種にT刃先処理チップ追加



セコ・ツールズ(ジャパン本社=東京都大田区、松田剛一社長)は、Seco max™ CS100 サイアロンセラミック材種にT刃先処理チップを追加し、同シリーズの粗加工と中仕上げ機能を強化した。

ない特長を補間している。

CS100シリーズのT刃先処理チップとS刃先処理チップは、高い耐摩耗性と優れた韌性を備えており、インコネル、MAR、RENE、ワスパロイなどの難削材加工で工具寿命を延長し、切削速度を向上することができる。

特に航空宇宙や発電分野のメーカーがチップ新製品を採用すると、高い生産性と均一の品質を実現し、部品当たりコストを低減できる。

さらに、セコ・ツールズは、製品ポートフォリオ全体に新たにセラミックチップホルダを追加した。

これらのホルダは標準的なシャフトや Seco-Capt™スタイルに対応し、幅広い厚さに容易に合わせられる特殊なポケット設計と固定システムを備えているが、この種類のチップに共通のセンター部の取り付け穴がない。

CS100チップと加工工程におけるさまざまな刃先処理の役割の詳細については、www.seco-tools.com/cs100を参照するか、セコ・ツールズ・ジャパンの各営業所まで問い合わせを。

FARO

自動測定可能な非接触3次元測定器



ファロー(ジャパン本社=愛知県長久手市、伊佐治尚社長)は、製造業における自動測定のプロセスを次のレベルへ引き上げる、複数台を同時に使用できる柔軟性の高い3Dイメージャーを発表した。

新しい『FARO Cobalt 3D Imager』(スマート3Dイメージヤー・アレイ)は、業界初の専用プロセッサを搭載している。

スマートセンサーは、3Dイメージヤーを同時に使用する独自の構成により、製造業において従来

できなかった方法で生産性の向上や業務の改善を可能にする。

実質製造工程のどこにでも、3Dイメージヤーを上限なしで複数台使った構成で設置できる。すべてのイメージヤーで同時にスキヤンでき、1台のコンピュータで制御できる。

主な特長は、①複数の測定器を使用することで生産性を向上②製造工程内への設置や組み込みが容易③セルフモニタリング機能により測定精度を保証④持ち運びや設置が簡単⑤現場でリアルタイムにデータを収集することで、生産性を下げずに統計的工程管理(SPC)を行うことが可能⑥高性能で経済的。



水谷商事(大阪・八尾市) 水谷洋一社長

貿易実務
年以上の実績を持つ、ブラン用原材
料の専門商

（箔・樹脂などの原材料販売）、ブラン
製造企画（歯ブラシ、ヘアブラシ、工業
用ブランなどの製造企画）を主な業務
内容とし、「業界販売先」での取引先
は、ほとんど網羅できていると思つ」。

(http://www.mizucom.com/)

「歯ブラシって、年間で
何本くらい替えます?」
とは、本紙一面で取り上げ
た「貿易代行ドットコム」
の代表、水谷洋一氏からの
問い合わせ。
というのも、そ
の本隊である水
谷商事(本社)は
阪府八尾市、支店
II 東京都港区)は

「歯ブラシって、年間で
何本くらい替えます?」
ちなみに、問い合わせの答えは――「
本人の平均は年間『4本』」らしい。
産業資材部(ブラン用毛材(NYL
O、PBT、獸毛)の販売、化成品部門
は、「時勢の変化
とともにそのサ

（箔・樹脂などの原材料販売）、ブラン
製造企画（歯ブラシ、ヘアブラシ、工業
用ブランなどの製造企画）を主な業務
内容とし、「業界販売先」での取引先
は、ほとんど網羅できていると思つ」。

(http://www.mizucom.com/)

「景気に左右されない」歯ブラシ 用途がメインの総合商社



▲システムソリューション工場外観

DMG森精機(本社)
名古屋市中村区、森
雅彦社長は、創業地
・登記上本社である奈
良事業所(奈良県大和
ユーチャーのグローバル展

郡山市)に新設したシ
ステムソリューション工
場の稼動を開始した。

昨今、自動車関連の

DMG 森精機

ターンキー専用の工場稼働 大和郡山に新設

ステム組立・検証を行
い、出荷時には専用の
トランク搬出スペース
から出荷する。

開、および新興国を中
心とした自動車産業の
拡大に伴い、ユーチャーに
納品後すぐに量産が開
始できる、複数台でシ
ステムアップされたターネ
ンキート呼ばれる案件
の需要が増えている。

システムソリューション工
場は、完成車や自動車
部品を中心とした部品
加工システムラインが構
築可能なターンキーケース
専用の工場で、長さ80
mの生産システムライン
が4本設置できる。

また、3次元測定機を取
り揃えており、加工ワ
ークの品質を即座に確
認することができる。

さらに、ユーチャーか
ら発注されてから、シ
345番1▽敷地面積

「歯ブラシって、年間で
何本くらい替えます?」
ちなみに、問い合わせの答えは――「
本人の平均は年間『4本』」らしい。
産業資材部(ブラン用毛材(NYL
O、PBT、獸毛)の販売、化成品部門
は、「時勢の変化
とともにそのサ

（箔・樹脂などの原材料販売）、ブラン
製造企画（歯ブラシ、ヘアブラシ、工業
用ブランなどの製造企画）を主な業務
内容とし、「業界販売先」での取引先
は、ほとんど網羅できていると思つ」。

(http://www.mizucom.com/)

ステム組立・検証を行
い、出荷時には専用の
トランク搬出スペース
から出荷する。

開、および新興国を中
心とした自動車産業の
拡大に伴い、ユーチャーに
納品後すぐに量産が開
始できる、複数台でシ
ステムアップされたターネ
ンキート呼ばれる案件
の需要が増えている。

システムソリューション工
場は、完成車や自動車
部品を中心とした部品
加工システムラインが構
築可能なターンキーケース
専用の工場で、長さ80
mの生産システムライン
が4本設置できる。

また、3次元測定機を取
り揃えており、加工ワ
ークの品質を即座に確
認することができる。

さらに、ユーチャーか
ら発注されてから、シ
345番1▽敷地面積

「歯ブラシって、年間で
何本くらい替えます?」
ちなみに、問い合わせの答えは――「
本人の平均は年間『4本』」らしい。
産業資材部(ブラン用毛材(NYL
O、PBT、獸毛)の販売、化成品部門
は、「時勢の変化
とともにそのサ

（箔・樹脂などの原材料販売）、ブラン
製造企画（歯ブラシ、ヘアブラシ、工業
用ブランなどの製造企画）を主な業務
内容とし、「業界販売先」での取引先
は、ほとんど網羅できていると思つ」。

(http://www.mizucom.com/)

MITSUBISHI
MITSUBISHI MATERIALS

限界への挑戦

【2015年“超”モノづくり部品大賞 機械部品賞受賞】
低抵抗両面インサート式汎用正面削りカッタ

WSX445

びびりにくく音が静かな究極のインサート
独自開発「両面Z形状」インサートにより従来ボジ・ネガインサートの
特長を融合し、両面インサートながら低抵抗で切れ味の良さを実現しました。

鋼旋削加工用インサートシリーズ

MC6015 + FP/LP MC6025 + MP/RP

鋼加工での安定した幅広い加工領域は
コストダウンの即戦力!

●電話技術相談室(携帯電話からも通話可能です)

ヨイ工具
0120-34-4159

<http://carbide mmc.co.jp/>



あなたの、
世界の、
総合工具工房
YOUR GLOBAL CRAFTSMAN STUDIO

▲三菱マテリアル株式会社 加工事業カンパニー

[営業本部 流通営業部] (03)5819-5251
[名古屋支店 流通営業課] (052)684-5536
[大阪支店 流通営業課] (06)6355-1051

大阪機械器具卸商協同組合 新年賀詞交歓会

**「危機感を継続し経営に臨むことが肝要」**

大阪機械器具卸商協同組合(大機器協)

/理事長=前西孝夫エバオン会長・写真)は1月6日、ホテル大阪ベイタワー(大阪市港区)にて、「平成28年新年賀詞交歓会」を開催し、組合員、メーカー関係者ら551名が参集した。

君が代齊唱に続き登壇した前西理事長はまず、商工中金が中小企業に向けに実施したアンケート内容などを引用しながら、「危惧すべきこと」として、中国の経済状況や中東情勢など海外情勢をあ

げ、「常に危機感を継続し、経営に臨むことが肝要」だと強調した。

全機工連全国大会テーマは「挑戦する勇気」

また、10月26日に予定される、「全機工連東京大会」(東京都機械工具商業協同組合主催/第一ホテル東京)について、「テーマは『挑戦する勇気～New Made in Japan～』。ぜひ、多くの皆さまに参加いただきたい」と呼びかけ、年頭のあいさつとした。

続いてメーカー代表として、今

年が創業100周年となるベッセル

の田口順一社長があいさつに立った。

「本日の出席者のなかには、当社と同じ作業工具メーカーで、同時代の創業も多いと聞く。当社の創業者が始めた事業が、まさか100年も続くとは想像していなかったと思うが、これも皆さま方の大変なご支援のおかげであり、今日まで事業を継続することができた」と、流通方への謝辞を述べた。

加えて、大機器協100周年の際にキーワードとして掲げた「Fifty」=「会社存続のためには50%を残し、50%の変革が必要」に



ついてふれ、「私もその通りだと思う」とあらためて共鳴するとともに、「不易流行」の概念・理念の説明も添えながら、「お互い変革し前進できる1年にしたい」と。

その後、開宴中は年男の紹介や抽選会も壇上で行われ、牛田幸吉副理事長(原口機工社長)による中締めで散会した。

大阪上町機工会

世界に「フロムジャパン・フロム大阪」発信を

『あさが来た』に学ぶ

また、大阪つながりでいえば、柳川会長が昨秋来、「はまっている」と言及するのが、現在放送中のNHK朝ドラ『あさが来た』だ。

幕末から明治にかけての大阪経済界の栄枯盛衰が描かれているが、主人公・あさの「新しいものを取り入れ、困難なことに立ち向かうストーリー」や、とりわけ、現大阪商工会議所(当時、商法会議所)の初代会頭・五代友厚の言動に共感するという。

「みんなで、大阪全体で良くなり、お互いに良くなっている」と五

代の劇中台詞を引用し、呼びかけ、「もう毎日、楽しみでしようがない」と、意外なファンぶりを披露した。

続いて、前西孝夫エバオン会長(大阪機械器具卸商協同組合理事長・全日本機械工具連合会会長)が乾杯の発声に先立ち、テレビの経済番組で見たという、スーパー

マーケット界の浮き沈みを引き合いに出しながら、あいさつとした。

スーパーの黎明～全盛期ではダイエー、ニチイ、現在の隆盛としてイオン、イトーヨーカ堂の名を出しながら、「経済には流れがある」とし、大機器協で3年前(100周年)に掲げた、「Fifty=業



柳川重昌会長あいさつ

態の半分を変革していこう」の提言につなげた。

乾杯後、大阪城をのぞむワイドビューな窓からは、折しも、虹のかかる空が見られた。

皆が窓辺に馳せ参じ、写真を撮ったり笑顔で語らう光景は、それこそ、ドラマの一場面のようであり、さわやかな新年のひと幕となつた。

全国作業工具工業組合 全体会議・新年会

差別化した製品開発の内外への発信が重要



全国作業工具工業組合(渡辺一郎会長=トップ工業社長)は1月19日、東京都港区のメルパルク東京にて、全体会議(情報交換会)・新年会を開催した。

全体会議(24名出席)のあと、新年会でのあいさつで渡辺会長(写真)は、まず「消費増税後の反動も落ち着き、本当の景气回復に期待した昨年だったが『なんとなく』景気の緩やかな上昇感をおぼえながらも、回復は少し遅れている」と振り返った。

そんななか新年を迎え、継続的

な円安により、「海外向けの環境」を明るい材料とする一方、海外仕入れも多い資材、部品関係については、「適正水準はどこにあるのか?販売価格の見直しも含め、今後の課題だ」とし、「経営環境の変化は避けられない、危機感をもっている」と続けた。

また、「いずれにせよ、日本経済を支える原点は製造業。作業工具業界の生き残り、発展には、生産性と高品質、技術力はもちろん、安心と信頼、『ものづくりの価値観』で差別化した製品開発の、内外への発信が特に重要だ」とまとめ、組合として情報共有を図り、諸問題に対応していく姿勢を確認した。

日本機械工業連合会(岡村正会長=東芝相談役)は1月12日、大阪市北区のリーガロイヤルホテル大阪にて、「平成28年関西地区賀詞交歓会」を開催した(大阪機械広報懇話会共催)。

古川実副会長(日立造船会長兼CEO・写真)はあいさつのなかで、「今年は関西電力・高浜原発の本格的な再稼働、さらには大飯原発も再開に向け、しっかりと進んでほしい」と電気料金値下げへの期待を寄せ、大筋合意をみたTPP交渉については、次のように見解を

示した。

「恩恵を最も享受する国が日本だという。14兆円とも試算されているが、十分に効果を發揮するためにも、製造業は研究開発力の強化や生産性向上のための設備投資の推進など、国際競争力の強化が一層必要であり、わが国の機械工業が大きな役割を担い、引き続き牽引役を果たさなければならぬ」。

また岡村会長は、「IoTはじめ、『機電再融合』の時代に、機械と電子・電気、両方の産業が集積する関西地域は、最もポテンシャルの高い地域だ」との言葉を添え、乾杯の発声を行った。

MONTHLY ボックス席

愛知県機械工具商業協同組合

410人が参集「今年の感触は悪くない」

愛知県機械工具商業協同組合(伊藤高潤理事長=春日鋼機社長)は1月12日、名古屋市中区金山のANAクラウンプラザホテルグランコート名古屋を会場に、新年賀詞交歓会を開催した。

出席者は愛知県、名古屋市はじめ、関係団体の来賓、組合員・賛助会員総勢410名が参集。今年は、尾張支部の設営で行われ、同支部の服部嘉高理事(服部商会社長)の司会で進行された。

年頭のあいさつで伊藤理事長(写真)は、「年初の日銀名古屋支店長の景気予想では、『緩やかに拡大する年』だと発言していたが、何とも微妙な表現。一方、FA業



界新年会(ニュースダイジェスト社)席上での展望では、今年の工作機械受注は、前年比約9%減の1兆3,500億円を予測。各業界が様々な予測を発信しているが、今年の感触は悪くはないと思う」と述べた。

その要因を、「内需的にはそれなりのレベルで推移するのではないか。年初からの株価の下落、海外での様々な動きが伝えられているが、いずれにしても予想し難い状況の中ではあるが」とし、「皆さん

の頑張りで今年一年を実りある年にしたい」と結んだ。

続いての来賓、組合相談役の紹介では、代表して愛知県産業労働部商業流通課の濱口仁主幹より大村秀章知事の祝辞を披露。

大村知事は、「業界の体质強化、産業基盤の形成に大いに寄与、力強い限り」と、業界の活動に敬意を表し、県の諸施策を披露した。

乾杯は水谷隆彦組合副理事長(ミズタニ機販社長)により、元気いっぱいの乾杯発声で開宴され、2016年をスタートした。



会場は新年のあいさつを交わし歓談の中、高田研至副理事長(井高社長)より、今年の景気について、「安心して下さい。まだ仕事はあります」と、この一年、良い年であることを祈念して、中締めとなった。(※共同取材先による記事提供)

FA業界新年賀詞交歓会

工作機械受注を「1兆3500億円」と予測

ニュースダイジェスト社(本社=名古屋市千種区、樋口八郎社長)恒例の『FA業界新年賀詞交歓会』は、1月8日に名古屋駅前のホテルキャッスルプラザにて、メーカー、商社、関連団体・企業総勢612名が出席して行われた。

主催者を代表して樋口社長は、「今年は波乱含みの年明けとなつた。昨年の工作機械受注は1兆5,000億円をやや下回る模様」としたうえで、今年は約9%減の1兆3,500億円の受注予測を発表。

「これは極めて安全な予測ではあるが月額で1,125億円という高い水準となる。このあたりの展望をこの後、八角編集長より解説する」旨述べ、八角秀編集長より「2016年業界展望」が語られた。

それによると、昨年(2015年)の工作機械受注は、対前年比1.3%減の1兆4,900億円。今年は国内外とも目立った好材料・悪材料はなく、堅調な市況が期待できるものの、9.4%減の1兆3,500億円を予想。また、生産についても前年比10.9%減の1兆1,500億円と、引き続き高水準を維持するものと予測している。

続いて、NDマーケティング大賞贈呈式、受賞講演、新春トップインタビュー、小憩ご懇親パーティ



で情報交換が行われた。

津田純嗣氏がNDマーケティング大賞受賞

NDマーケティング大賞は、安川電機会長兼社長の津田純嗣氏が受賞し、記念講演では自社の紹介と文化や思いを熱く語った。

同社はACサーボ、インバーター、産業用ロボットの三つの事業を中核に世界展開する。本社は北九州市八幡西区。

引き続いて、「新春トップインタビュー」(写真)は、ファンックの稻葉善治社長、DMG森精機の森雅彦社長、THKの寺町彰博社長が登壇し、「FA新时代にむけて」をテーマに行われた。

ニュースダイジェスト社の樋口社長が司会進行を務め、それぞれの視点で今後の見通しが意見交換された。

懇親会パーティーでは、年頭あいさつがオーフマの花木義磨社長より行われ、中締めは愛知機工組合の伊藤高潤理事長が行った。

(※共同取材先による記事提供)

国内有数の機械工具ディーラー、東陽(本社=愛知県刈谷市、羽賀象二郎社長)の新春賀詞交歓会は、1月6日、刈谷市産業振興センターに550名を超す仕入れ先などの出席のもとで開かれた。

年頭に当たつて羽賀昭雄会長(写真上)、羽賀象二郎社長(同下)より挨拶が行われ、羽賀会長は、「政治経済に不透明感のある諸問題の山積する中での越年となったが、われわれの関係する自動車産業が平稳で推移することを祈りたい」と述べた。

続けて、2016年3月期の売上高は、東陽単体で、長い間の夢であった1,000億円を超えて連結では1,200億円超える「史上最高」となる見込みであるとした。

「次のステップの創業70年、80年に向かって今後、生産性の向上を図り、世界でトップの競争力ある企業にするために人材・研究開発、設備投資を積極的に行う。百年に一度といわれる自動車産業の変革期を乗り切れる流通業者は、国内では東陽しかないといわれる会社、メガサプライヤーとして、新しい製品、新しいやり方で思い切って、今年も皆さんと一緒に歩んでいきたい」旨を述べた。



もぎ取り、同時に種を蒔く年(羽賀社長)

引き続いて羽賀社長は、「県内、中部地区の自動車産業は堅調だ」として、「昨年は種まきの年。今年の申年は実が固まっていく年、収穫する年となってきているが、もぎ取るだけではなく、同時に種蒔きが大事」だと、あいさつの口火を切った。

さらに、「今後は走るだけではなく、自動車の求めるものを取り入れ、それが特色を出して行く。世界には一億台の自動車の需要がある。もっともっと便利な自動車として、夢の、欲望の実現に向か、新しい世界を切り開き、発展に繋げていきたい」と結び、乾杯の発声となった。

なお東陽は、恒例のプライベートショーとして、3月17日(木)~18日(金)の2日間、刈谷市産業振興センターに於いて、「E-mono 満載フェア」を開催する。

出展メーカー約80社(予定)による生産効率向上、省人化、品質向上などに役立つ、機械・工具を紹介する。

(※共同取材先による記事提供)

定されるにあたり、次
三井精機工業では認
定している。

埼玉県では短時間勤務やフレックスタイムなど多様な働き方を実践し、女性がいきいきと働くことの出来る企業を「埼玉版ウーマンマイクスプロジェクト」の一環で「多様な働き方実践企業」として認定している。

0年12月1日付け
1年6月1日付
2年1月1日付
3年2月1日付
4年3月1日付
5年4月1日付
6年5月1日付
7年6月1日付
8年7月1日付
9年8月1日付
10年9月1日付
11年10月1日付
12年11月1日付
13年12月1日付
14年1月1日付
15年2月1日付
16年3月1日付
17年4月1日付
18年5月1日付
19年6月1日付
20年7月1日付
21年8月1日付
22年9月1日付
23年10月1日付
24年11月1日付
25年12月1日付
26年1月1日付
27年2月1日付
28年3月1日付
29年4月1日付
30年5月1日付
31年6月1日付
32年7月1日付
33年8月1日付
34年9月1日付
35年10月1日付
36年11月1日付
37年12月1日付
38年1月1日付
39年2月1日付
40年3月1日付
41年4月1日付
42年5月1日付
43年6月1日付
44年7月1日付
45年8月1日付
46年9月1日付
47年10月1日付
48年11月1日付
49年12月1日付
50年1月1日付
51年2月1日付
52年3月1日付
53年4月1日付
54年5月1日付
55年6月1日付
56年7月1日付
57年8月1日付
58年9月1日付
59年10月1日付
60年11月1日付
61年12月1日付
62年1月1日付
63年2月1日付
64年3月1日付
65年4月1日付
66年5月1日付
67年6月1日付
68年7月1日付
69年8月1日付
70年9月1日付
71年10月1日付
72年11月1日付
73年12月1日付
74年1月1日付
75年2月1日付
76年3月1日付
77年4月1日付
78年5月1日付
79年6月1日付
80年7月1日付
81年8月1日付
82年9月1日付
83年10月1日付
84年11月1日付
85年12月1日付
86年1月1日付
87年2月1日付
88年3月1日付
89年4月1日付
90年5月1日付
91年6月1日付
92年7月1日付
93年8月1日付
94年9月1日付
95年10月1日付
96年11月1日付
97年12月1日付
98年1月1日付
99年2月1日付
100年3月1日付
101年4月1日付
102年5月1日付
103年6月1日付
104年7月1日付
105年8月1日付
106年9月1日付
107年10月1日付
108年11月1日付
109年12月1日付
110年1月1日付
111年2月1日付
112年3月1日付
113年4月1日付
114年5月1日付
115年6月1日付
116年7月1日付
117年8月1日付
118年9月1日付
119年10月1日付
120年11月1日付
121年12月1日付
122年1月1日付
123年2月1日付
124年3月1日付
125年4月1日付
126年5月1日付
127年6月1日付
128年7月1日付
129年8月1日付
130年9月1日付
131年10月1日付
132年11月1日付
133年12月1日付
134年1月1日付
135年2月1日付
136年3月1日付
137年4月1日付
138年5月1日付
139年6月1日付
140年7月1日付
141年8月1日付
142年9月1日付
143年10月1日付
144年11月1日付
145年12月1日付
146年1月1日付
147年2月1日付
148年3月1日付
149年4月1日付
150年5月1日付
151年6月1日付
152年7月1日付
153年8月1日付
154年9月1日付
155年10月1日付
156年11月1日付
157年12月1日付
158年1月1日付
159年2月1日付
160年3月1日付
161年4月1日付
162年5月1日付
163年6月1日付
164年7月1日付
165年8月1日付
166年9月1日付
167年10月1日付
168年11月1日付
169年12月1日付
170年1月1日付
171年2月1日付
172年3月1日付
173年4月1日付
174年5月1日付
175年6月1日付
176年7月1日付
177年8月1日付
178年9月1日付
179年10月1日付
180年11月1日付
181年12月1日付
182年1月1日付
183年2月1日付
184年3月1日付
185年4月1日付
186年5月1日付
187年6月1日付
188年7月1日付
189年8月1日付
190年9月1日付
191年10月1日付
192年11月1日付
193年12月1日付
194年1月1日付
195年2月1日付
196年3月1日付
197年4月1日付
198年5月1日付
199年6月1日付
200年7月1日付
201年8月1日付
202年9月1日付
203年10月1日付
204年11月1日付
205年12月1日付
206年1月1日付
207年2月1日付
208年3月1日付
209年4月1日付
210年5月1日付
211年6月1日付
212年7月1日付
213年8月1日付
214年9月1日付
215年10月1日付
216年11月1日付
217年12月1日付
218年1月1日付
219年2月1日付
220年3月1日付
221年4月1日付
222年5月1日付
223年6月1日付
224年7月1日付
225年8月1日付
226年9月1日付
227年10月1日付
228年11月1日付
229年12月1日付
230年1月1日付
231年2月1日付
232年3月1日付
233年4月1日付
234年5月1日付
235年6月1日付
236年7月1日付
237年8月1日付
238年9月1日付
239年10月1日付
240年11月1日付
241年12月1日付
242年1月1日付
243年2月1日付
244年3月1日付
245年4月1日付
246年5月1日付
247年6月1日付
248年7月1日付
249年8月1日付
250年9月1日付
251年10月1日付
252年11月1日付
253年12月1日付
254年1月1日付
255年2月1日付
256年3月1日付
257年4月1日付
258年5月1日付
259年6月1日付
260年7月1日付
261年8月1日付
262年9月1日付
263年10月1日付
264年11月1日付
265年12月1日付
266年1月1日付
267年2月1日付
268年3月1日付
269年4月1日付
270年5月1日付
271年6月1日付
272年7月1日付
273年8月1日付
274年9月1日付
275年10月1日付
276年11月1日付
277年12月1日付
278年1月1日付
279年2月1日付
280年3月1日付
281年4月1日付
282年5月1日付
283年6月1日付
284年7月1日付
285年8月1日付
286年9月1日付
287年10月1日付
288年11月1日付
289年12月1日付
290年1月1日付
291年2月1日付
292年3月1日付
293年4月1日付
294年5月1日付
295年6月1日付
296年7月1日付
297年8月1日付
298年9月1日付
299年10月1日付
300年11月1日付
301年12月1日付
302年1月1日付
303年2月1日付
304年3月1日付
305年4月1日付
306年5月1日付
307年6月1日付
308年7月1日付
309年8月1日付
310年9月1日付
311年10月1日付
312年11月1日付
313年12月1日付
314年1月1日付
315年2月1日付
316年3月1日付
317年4月1日付
318年5月1日付
319年6月1日付
320年7月1日付
321年8月1日付
322年9月1日付
323年10月1日付
324年11月1日付
325年12月1日付
326年1月1日付
327年2月1日付
328年3月1日付
329年4月1日付
330年5月1日付
331年6月1日付
332年7月1日付
333年8月1日付
334年9月1日付
335年10月1日付
336年11月1日付
337年12月1日付
338年1月1日付
339年2月1日付
340年3月1日付
341年4月1日付
342年5月1日付
343年6月1日付
344年7月1日付
345年8月1日付
346年9月1日付
347年10月1日付
348年11月1日付
349年12月1日付
350年1月1日付
351年2月1日付
352年3月1日付
353年4月1日付
354年5月1日付
355年6月1日付
356年7月1日付
357年8月1日付
358年9月1日付
359年10月1日付
360年11月1日付
361年12月1日付
362年1月1日付
363年2月1日付
364年3月1日付
365年4月1日付
366年5月1日付
367年6月1日付
368年7月1日付
369年8月1日付
370年9月1日付
371年10月1日付
372年11月1日付
373年12月1日付
374年1月1日付
375年2月1日付
376年3月1日付
377年4月1日付
378年5月1日付
379年6月1日付
380年7月1日付
381年8月1日付
382年9月1日付
383年10月1日付
384年11月1日付
385年12月1日付
386年1月1日付
387年2月1日付
388年3月1日付
389年4月1日付
390年5月1日付
391年6月1日付
392年7月1日付
393年8月1日付
394年9月1日付
395年10月1日付
396年11月1日付
397年12月1日付
398年1月1日付
399年2月1日付
400年3月1日付
401年4月1日付
402年5月1日付
403年6月1日付
404年7月1日付
405年8月1日付
406年9月1日付
407年10月1日付
408年11月1日付
409年12月1日付
410年1月1日付
411年2月1日付
412年3月1日付
413年4月1日付
414年5月1日付
415年6月1日付
416年7月1日付
417年8月1日付
418年9月1日付
419年10月1日付
420年11月1日付
421年12月1日付
422年1月1日付
423年2月1日付
424年3月1日付
425年4月1日付
426年5月1日付
427年6月1日付
428年7月1日付
429年8月1日付
430年9月1日付
431年10月1日付
432年11月1日付
433年12月1日付
434年1月1日付
435年2月1日付
436年3月1日付
437年4月1日付
438年5月1日付
439年6月1日付
440年7月1日付
441年8月1日付
442年9月1日付
443年10月1日付
444年11月1日付
445年12月1日付
446年1月1日付
447年2月1日付
448年3月1日付
449年4月1日付
450年5月1日付
451年6月1日付
452年7月1日付
453年8月1日付
454年9月1日付
455年10月1日付
456年11月1日付
457年12月1日付
458年1月1日付
459年2月1日付
460年3月1日付
461年4月1日付
462年5月1日付
463年6月1日付
464年7月1日付
465年8月1日付
466年9月1日付
467年10月1日付
468年11月1日付
469年12月1日付
470年1月1日付
471年2月1日付
472年3月1日付
473年4月1日付
474年5月1日付
475年6月1日付
476年7月1日付
477年8月1日付
478年9月1日付
479年10月1日付
480年11月1日付
481年12月1日付
482年1月1日付
483年2月1日付
484年3月1日付
485年4月1日付
486年5月1日付
487年6月1日付
488年7月1日付
489年8月1日付
490年9月1日付
491年10月1日付
492年11月1日付
493年12月1日付
494年1月1日付
495年2月1日付
496年3月1日付
497年4月1日付
498年5月1日付
499年6月1日付
500年7月1日付
501年8月1日付
502年9月1日付
503年10月1日付
504年11月1日付
505年12月1日付
506年1月1日付
507年2月1日付
508年3月1日付
509年4月1日付
510年5月1日付
511年6月1日付
512年7月1日付
513年8月1日付
514年9月1日付
515年10月1日付
516年11月1日付
517年12月1日付
518年1月1日付
519年2月1日付
520年3月1日付
521年4月1日付
522年5月1日付
523年6月1日付
524年7月1日付
525年8月1日付
526年9月1日付
527年10月1日付
528年11月1日付
529年12月1日付
530年1月1日付
531年2月1日付
532年3月1日付
533年4月1日付
534年5月1日付
535年6月1日付
536年7月1日付
537年8月1日付
538年9月1日付
539年10月1日付
540年11月1日付
541年12月1日付
542年1月1日付
543年2月1日付
544年3月1日付
545年4月1日付
546年5月1日付
547年6月1日付
548年7月1日付
549年8月1日付
550年9月1日付
551年10月1日付
552年11月1日付
553年12月1日付
554年1月1日付
555年2月1日付
556年3月1日付
557年4月1日付
558年5月1日付
559年6月1日付
560年7月1日付
561年8月1日付
562年9月1日付
563年10月1日付
564年11月1日付
565年12月1日付
566年1月1日付
567年2月1日付
568年3月1日付
569年4月1日付
570年5月1日付
571年6月1日付
572年7月1日付
573年8月1日付
574年9月1日付
575年10月1日付
576年11月1日付
577年12月1日付
578年1月1日付
579年2月1日付
580年3月1日付
581年4月1日付
582年5月1日付
583年6月1日付
584年7月1日付
585年8月1日付
586年9月1日付
587年10月1日付
588年11月1日付
589年12月1日付
590年1月1日付
591年2月1日付
592年3月1日付
593年4月1日付
594年5月1日付
595年6月1日付
596年7月1日付
597年8月1日付
598年9月1日付
599年10月1日付
600年11月1日付
601年12月1日付
602年1月1日付
603年2月1日付
604年3月1日付
605年4月1日付
606年5月1日付
607年6月1日付
608年7月1日付
609年8月1日付
610年9月1日付
611年10月1日付
612年11月1日付
613年12月1日付
614年1月1日付
615年2月1日付
616年3月1日付
617年4月1日付
618年5月1日付
619年6月1日付
620年7月1日付
621年8月1日付
622年9月1日付
623年10月1日付
624年11月1日付
625年12月1日付
626年1月1日付
627年2月1日付
628年3月1日付
629年4月1日付
630年5月1日付
631年6月1日付
632年7月1日付
633年8月1日付
634年9月1日付
635年10月1日付
636年11月1日付
637年12月1日付
638年1月1日付
639年2月1日付
640年3月1日付
641年4月1日付
642年5月1日付
643年6月1日付
644年7月1日付
645年8月1日付
646年9月1日付
647年10月1日付
648年11月1日付
649年12月1日付
650年1月1日付
651年2月1日付
652年3月1日付
653年4月1日付
654年5月1日付
655年6月1日付
656年7月1日付
657年8月1日付
658年9月1日付
659年10月1日付
660年11月1日付
661年12月1日付
662年1月1日付
663年2月1日付
664年3月1日付
665年4月1日付
666年5月1日付
667年6月1日付
668年7月1日付
669年8月1日付
670年9月1日付
671年10月1日付
672年11

● 新製品セレクション ●

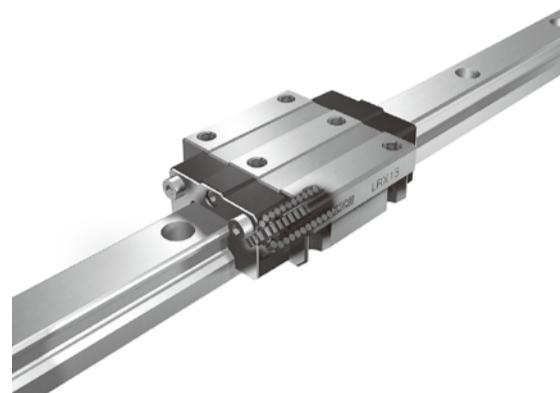
日本トムソン

非磁性リニアローラウェイスーパーXを開発

日本トムソン(本社=東京都港区、宮地茂樹社長)は、比透磁率が1.01以下となる非磁性リニアローラウェイスーパーX(非磁性LRX)を開発した。

高分解能化が進む走査型電子顕微鏡のような電子線を応用した装置においては、わずかな磁場変動も像の乱れにつながることから、採用される直動案内機器は非磁性であることが必須となっている。

非磁性LRXは、主要部品に非磁性ステンレス鋼を用い、窒化ケイ素セラミックス製円筒ころを新た



に開発することにより比透磁率1.01以下を達成した。

ローラタイプで世界初となるONLY ONE 製品

さらに、従来、セラミックス製

の円筒ころは非常に高価であったが、大幅なコストダウンが可能になったことにより、無限運動のローラタイプとしては世界初の直動案内機器の製品化に成功した。

このように、非磁性LRXはわずかな磁気が影響する環境下においても磁場を乱すことなく、リニアローラウェイスーパーXならではの優れた振動特性や高い走行精度、摩擦特性を活かした正確かつ短時間での位置決めを可能とする。

【構造】△ケーシング=非磁性ステンレス鋼△円筒ころ=窒化ケイ素セラミックス△側板=エンジニアリングプラスチック△トラックレール=非磁性ステンレス鋼。

【非磁性ステンレス鋼の特性】△

比透磁率=1.01以下△硬さ(HV)=380~450△線膨張率=(×10⁻⁶/°C)△比重(g/cm³)=7.9△主成分=Fe,Mn,Cr。

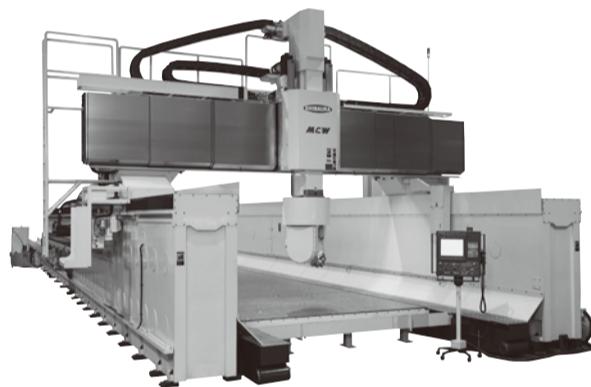
主な用途として、走査型電子顕微鏡(SEM)、各種測定機器、医療・医用機器、バイオ関連機器など磁力の影響を避けたい箇所の直動案内機器としての需要が見込まれる。

なお、販売方法については、標準LRXに対して使用範囲が限定されるため、当面は個別の打ち合わせを必要とする個別受注とする。

主要様式はLRX15、LRXD15、LRXS15(詳細な仕様や製作については各支社・営業所に問い合わせを)。

東芝機械

高速門形MC『MCW-46150(5A)シリーズ』



東芝機械(本社=静岡県沼津市、飯村幸生社長)はこのほど、航空機用長尺部品のアルミワークの高速加工向けに、高速マシニングセンタ『MCW-46450(5A)シリーズ』の販売を開始した。

主な特長は次の通り。

航空機の翼部品など長尺ワークの加工に最適

①【15mの長尺ワークに対応】

ワークの最大積載質量:10ton/m²とワーク質量に左右されず、クロスレール前後移動をX軸とすることで、長大ストローク15m以上を実現。

また、ワークを固定し、加工ヘッドが移動するため、X/Y/Z軸の移動物質が変化せず、安定した加工能力を発揮する。

②【5軸ヘッド(max12,000min⁻¹)の搭載で従来機比20%高速加工を実現】

主軸に高出力ビルトインモータ【AC64kW(30分定格)/53.4kW(連続定格)】を採用し、従来機比20%高速の最高主軸回転速度12,000min⁻¹による高速

加工に対応。

また、B/C軸にはダイレクトドライブモータを採用し、3,600deg/minの高速旋回を実現した5軸ヘッドを搭載。

この5軸ヘッドの採用により、粗加工から仕上げ加工まで連続して行なうことが可能となり、段取り時間の削減と加工効率向上において、他社同等製品比較で20%の加工時間の改善を実現する。

③【最新鋭CNC装置TOSNUC-PX-100によるワークの加工品質向上】

工具先端点制御機能(オプション)を搭載することで、加工面段差の加工仕上げ改善や仕上げ面の面質向上が行なえる。

【仕様】△主軸回転数=150~12,000min⁻¹△移動量=X15,100mm Y3,600mm Z800mm B±95deg C360deg△送り速度=X20m/min Y25m/min Z10m/min B/C3,600deg/min△送り速度=X,Y,Z 10m/min B/C3,600deg/min。

航空機部品用の仕上げ加工を中心、年間3~5台の販売を予定する。

東芝機械

高速マシニングセンタ『MF-2560シリーズ』



▼主軸

東芝機械は、航空機用部品のアルミワークの粗加工向けに、高速マシニングセンタ『MF-2560シリーズ』の販売を開始した。

主な特長は次の通り。

航空部品のアルミワーク加工に最適

①【高速高効率加工による加工時間を従来機の半分に大幅短縮】

X,Y,Z各軸について大型工作機械の早送り速度を従来機2倍の50m/minを実現。アルミワークの高速高効率加工と高速・高トルク・高加減速により加工時間を従来機比で50%の大幅短縮を実現。

②【高出力/高速主軸によるアルミワークの粗加工に威力を發揮】

主軸に120kWビルトインモータを採用。最高主軸回転速度33,000min⁻¹で大型機でありながら高速加工が可能。アルミ加工能力は、8,000cc/min以上を実現。最適な工具と組み合わせることで、荒加工時間を大幅削減し、ユーザーの生産性向上に貢献する。

③【安全面に配慮した大型カバー搭載】

同機は高速加工のため、切り屑が発生するが、切り屑やクーラントの飛散防止ならびに工場作業者の安全性に配慮した大型カバーを

搭載。現場を安全・清潔な環境に保つ。

【仕様】△移動量(mm(in))△X軸(コラム前後)・6,500(255.9)△Y軸(主軸頭上下)・2,500(98.4)△Z軸(ラム左右)・700(27.5)【パレットテーブル】△作業面の大きさ(mm(in))・2,000×6,000(78.7×236.2)△最大積載量(Kg(lbs))4,000(8,818)【主軸】△回転速度(HSK-F80(A63))〈min⁻¹

航空機用部品の粗加工を中心に、年間1~2台の販売を予定する。



ものづくり伝承

『ライナーノーツ』

清水浩の「実践ツーリング技術」(FTE)編 ⑪



カッタ刃先回りのロー付ブレード 組み付け方式での「再研磨考」

以前の設備、すなわち専用機やトランスファマシンによる加工は、現在ではすでに旧化した設備群です。

現在、生産技術に関する若手社員は、トランスファマシンのキーワードに興味はなく、マシニングセンタに特化したツーリングに傾注しています。

フライスカッタの考え方はすでに述べた通り、専用機用とは異なりカッタ径の小径化は必然になっていますが、切削速度はアルミ合金の場合、当時の仕様は 1,000m/min が一般的だったように記憶しています。

ですが現在は、2,000m/min が通常に扱われています。すなわち、Φ 100mm の回転数は当時約 3,000rpm が、現在は 6,000rpm が通常だと考えられるようになります。機械設備の製造技術向上もその背景にあります。

カッタの刃先周りは、工具メーカーのカタログに多く紹介されている通り、インサートタイプが主流になります。

作業者も深く考えることもなく機械的に選択することになりますが、私が関与しているユーザーは、約 50 年前に使われていた「ロー付ブレード」を組み付ける方式を、再び採用する動きがあります。

もちろん、この方式はカタログにも存在しており、他の部品メーカーでは

多く採用されているだろうと考えています。

しかし、このロー付タイプは微妙な再研削と同時に、プリセットを行う必要があり、ユーザーの対応能力（人員と技術）が課題になります。私の知るユーザーは、再研削を専門メーカーに依頼し、組み立ては自社で行っています。

述べるのが遅れましたが、ブレードは焼結ダイヤ付きです。超硬の場合は自社で再研削は可能でしょうが、焼結ダイヤは簡単に研削できません。

作業者に聞くと、一回の取り代は 0.02mm 程度でダイヤモンド砥石の砥粒番手は #1,000 ~ #1,500 と聞きました。かつ、仮にΦ 100mm の小径としても刃数は 6 枚程度になり、再研削コストアップや組み付けに長時間を要することは容易に理解できます。

上の図表に一連のスケッチを表わしました。いずれも概略図ですが経験のある方を対象に述べていますので、ご理解いただけると思います。

最下段の「刃先図」は、それぞれブレード単体を再研削後、組み込んだ状態を示しており α 、F、S、W、 ± 0.5 はそれぞれ示したような公差に入るように製作（再刃付）されていると思いますが、初品納入の工具メーカーが示す寸法差と大きな違いはないと思います。

しかし、他社で再研削され自社で組み付けを行うことは、コストと精度確保に課題がありますが、工場内には幸い、自動研削盤が設置されているので、カッタ本体にブレードを組み付けたままで再研削できないか検討しています。

もし可能ならば、ブレード単独の研削公差は不要になり、正面刃や外周の刃振れもほぼ 0 に確保されると判断しています。

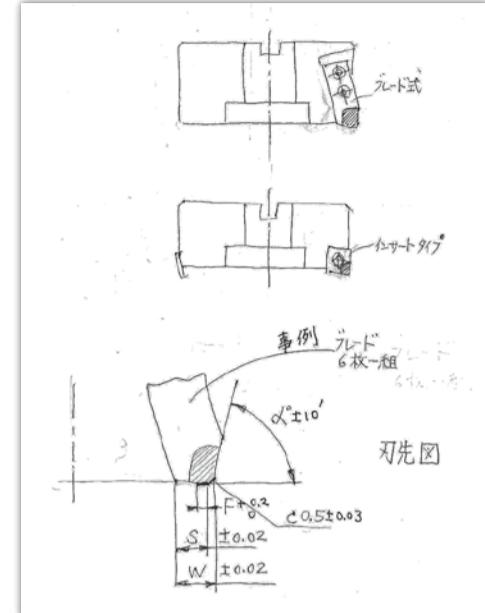
6 枚間でバラつきが抑えられるので、 α は 2 ~ 3° の変動、F（副切れ刃幅）のみ一般にいわれている +0.2mm、0mm 程度に研削すれば十分かと考えています。

なお、S、W も ± 0.3mm 程度でも製品精度に悪い影響を与えることはないといえます。面取（図面では 0.5°）は刃先の欠け対策ですので、数値に神経を使う必要がなく自由度があります。

さらに、現場作業者の要望によって各箇所の寸度や再研削時の公差も変更することができます。再研削メーカーは責任がありますので、すべて図面通りに研削しなければなりませんが、自社責任なら重要でない箇所は現地、現物確認をしながら変更することが許されます。

例えば、 α 面が少々欠けていても加工上、問題がないことも経験しており、ケースバイケースでいろいろな工夫ができるのです。（続く）

〈現・ツーリングコンシェルジュ〉



超硬合金丸棒、特に2穴、3穴オイルホール材のことなら

AFCジャパン株式会社
〒114-0012 東京都北区田端新町3-4-5
Tel. 03-5692-6600 www.afcarbide.jp

アフリのピクター 製品開発の基盤となることを目指す
技術開発の技術を行っています。

マルヨシ株式会社

E-mail:info@mf-maruyoshi.co.jp
URL:<http://www.mf-maruyoshi.co.jp>

本社
〒726-0011 広島県府中市府川町84-1
TEL.0847-45-3570(代) FAX.0847-45-5214

福山
〒721-0922 広島県福山市東手城町3-17-3
TEL.084-941-4911(代) FAX.084-941-4002

松山
〒790-0911 愛媛県松山市和泉南町4-1-8
TEL.089-658-8812 FAX.089-658-8813

倉敷
〒713-8101 岡山県倉敷市玉島648-11
TEL.086-523-5157 FAX.086-523-5158

東広島
〒739-0017 広島県東広島市西条下見5丁目5-701
TEL.0824-26-5779

研究工場
〒726-0011 広島県府中市広谷町12-4-1
TEL.0847-45-3633

テクニカルセンター
〒726-0011 広島県府中市元町17-2



**高精度と使い勝手を極めた
ジグ研削盤の決定版
デビューエ**

New 高精度ジグ研削盤
J350G



MTF2016
MITSUI TECHNICAL FAIR
大阪会場 2/9(火)-10(水)
(花博記念公園「水の館」)
名古屋会場 2/16(火)-17(水)
(ポートメッセなごや 3号館)

<http://www.mitsuiseiki.co.jp/>

三井精機工業株式会社

〒350-0193 埼玉県比企郡川島町八幡6-13
TEL:049-297-6333(営業推進部)



▲「J350G」U軸。フルストローク自動で移動

出展機種は、コンプレッサでは、新製品の水潤滑インバータオイルフリータイプ『140000Xシリーズ』の6機種など全19台。工作機械では、おなじみの5軸制御立式マシニングセンタ『VerteX55X II』、新製品の高精度ジグ研削盤

レッサでは、新製品の水潤滑インバータオイルフリータイプ『140000Xシリーズ』の6機種など全19台。

機械では、おなじみの5軸制御立式マシニングセンタ『VerteX55X II』、新製品の高精度ジグ研削盤

レッサでは、新製品の水潤滑インバータオイルフリータイプ『140000Xシリーズ』の6機種など全19台。

三井精機工業のプライベートショーアン『MTF2016』(MITSUI TECHNICAL FAIR)が1月26～27日、本社工場(埼玉県比企郡川島町)からスタートした。

会場は43社の協賛メーカー出展、日野自動車によるダブルフリートレーディング展示などにぎわい、2日間で1251人が来場した。2月は、大阪と名古屋で開催される。

KFカーバイドジャパン株式会社
KF Carbide Japan Co., Ltd.
http://www.kfcarbidejapan.com www.german-carbide.com



▲1,251人が来場した(提供:三井精機工業)

機としては全体の台数を相当押し上げたといふ。ベストセラーマシン。今は、ジエントエンジニアリングで使用されるブレード加工専用のVertextも存在することか

ら、Vertext「ブレード」として登場した。角ガイド機で、より速度、従来機に比べており、その精度は多くのユーザーから評価を得ているものの、時代に

から評価を得ているものの、時代に



株式会社
ユーザー通信社
550-0013
大阪市西区新町1-2-13
新町ビル
TEL:06-6353-3250
FAX:06-6365-3251



機としては全体の台数を相当押し上げたといふ。ベストセラーマシン。今は、ジエントエンジニアリングで使用されるブレード加工専用のVertextも存在することか

ら、Vertext「ブレード」として登場した。角ガイド機で、より速度、従来機に比べており、その精度は多くのユーザーから評価を得ているものの、時代に

から評価を得ているものの、時代に

あわせて、最新のターナーパネル式15インチLCDを採用し、同社独自開発の対話型研削

機としては全体の台数を相当押し上げたといふ。ベストセラーマシン。今は、ジエントエンジニアリングで使用されるブレード加工専用のVertextも存在することか

ら、Vertext「ブレード」として登場した。角ガイド機で、より速度、従来機に比べており、その精度は多くのユーザーから評価を得ているものの、時代に

から評価を得ているものの、時代に

あわせて、最新のターナーパネル式15インチLCDを採用し、同社独自開発の対話型研削

ではジグ研削盤の連続加工が可能となつた。

三井精機では50年前からジグ研削

ではジグ研削盤の連続加工が可能となつた。

三井精機では50年前からジグ研削

ではジグ研削盤の連続加工が可能となつた。

そこで、「シリーズ化など将来的な布石を打っていく」として、いた

が、今回、HPX63「改

つていく」として、いた

が、今回、HPX63「改

つしていく」として、いた

として、最新のターナーパネル式15インチLCDを採用し、同社独自開発の対話型研削

機としては全体の台数を相当押し上げたといふ。ベストセラーマシン。今は、ジエントエンジニアリングで使用されるブレード加工専用のVertextも存在することか

ら、Vertext「ブレード」として登場した。角ガイド機で、より速度、従来機に比べており、その精度は多くのユーザーから評価を得ているものの、時代に

から評価を得ているものの、時代に

あわせて、最新のターナーパネル式15インチLCDを採用し、同社独自開発の対話型研削

機としては全体の台数を相当押し上げたといふ。ベストセラーマシン。今は、ジエントエンジニアリングで使用されるブレード加工専用のVertextも存在することか

ら、Vertext「ブレード」として登場した。角ガイド機で、より速度、従来機に比べており、その精度は多くのユーザーから評価を得ているものの、時代に